Бауманский учебный центр «Специалист»

Программа курса 1С: Управление торговлей (ред. 11.5). Уровень 2. Расширенные возможности

Код курса: **1СУТ22**

Тема	Ак. часов
Модуль 1. Ценообразование • Версии ценообразования. • **Практикум** - работа с Помощником перехода на ценообразование 11.5 • Настройка разрезов цен. Общие и индивидуальные цены. • Способы задания и правила расчета цен. **Практикум.** • Анализ установленных цен. • Прайс-лист. • Настройка скидок. • Ретро-бонусы. • **Итоговый практикум.**	**4**
Модуль 2. Комплекты и комплектующие • Регистрация комплектов и варианты комплектации. • Способы обеспечения потребностей для комплектов. • Реализация комплекта с предварительной сборкой. • **Практикум:** Регистрация заказа. Сборка и расчет комплектующих. Отгрузка. • Реализация комплекта без предварительной сборки.	**4**
Модуль 3. Комиссионная торговля • Поступление товара от комитента. • **Практикум.** Реализация товаров, полученных от комитента. • Отчет комитенту о продажах. • Возврат товаров комитенту. • Передача товаров на комиссию. • Отчет комиссионера. • Анализ комиссионных операций.	**4**
Модуль 4. Отклонения, претензии, возвраты • Справочник «Причины возникновения претензий». • **Практикум** по регистрации и обработке претензий. • Анализ претензий. • Расхождения при поставке товаров. Корректировки и акты о расхождениях. **Практические примеры.**	**4**
Аудиторная нагрузка в классе с преподавателем	**16 ак.ч. + 16 ак.ч. самостоятельно**

По окончании обучения на курсе проводится итоговая аттестация. Аттестация проводится в виде теста на последнем занятии или на основании оценок практических работ, выполняемых во время обучения на курсе.

Контакты центра

Для частных лиц
+7 (495) 232-32-16

Для организаций
+7 (495) 780-48-44

E-mail
info@specialist.ru